

Witlox en Van den Boomen en Rühl Haegens Molenaar Eindhoven samen verder:  
**‘Continu bouwen aan brede adviesorganisatie met meerwaarde’**

Een multidisciplinaire adviesorganisatie die als lokale speler ondernemers optimaal weet te bedienen. Een serieuze sparringpartner. Dat is in de ogen van Ad Verhoeven en Wim Weijers van Witlox en Van den Boomen en Robèrt Molenaar en Raymond de Bie van Rühl Haegens Molenaar Eindhoven het resultaat van de samenwerking die de beide Brabantse adviseurs per 1 juli jongstleden met elkaar zijn aangegaan. De komende maanden wordt aan de integratie van de kantoren verder handen en voeten gegeven. Een proces dat volgens Verhoeven en Molenaar ‘zeer voorspoedig’ verloopt. “Niet verbazingwekkend”, geeft Verhoeven aan. “De filosofie van beide organisaties, gebaseerd op persoonlijke betrokkenheid en een enorme drive om eruit te halen wat erin zit, is vrijwel identiek.”

“Schaalgrootte is onontbeerlijk om de continuïteit en professionaliteit van een moderne accountantsorganisatie te kunnen waarborgen. Niet alleen ten opzichte van klanten, maar zeker ook naar medewerkers toe”, legt Molenaar uit. “Autonoom groeien in de richting van een brede adviesorganisatie op bedrijfseconomische leest geschiedt, ging voor ons te langzaam. En dus hebben we als Rühl Haegens Molenaar Eindhoven,

met zo’n veertig medewerkers, ervoor gekozen samenwerking te zoeken. De shortlist met kantoren waarmee we wilden samenwerken, was vervolgens niet zo groot.”

“Wij als Witlox en Van den Boomen bouwen als strategische alliantie al geruime tijd aan een brede multidisciplinaire adviesorganisatie. Als zodanig zijn we altijd op zoek naar toegevoegde waarde”, vult

Weijers aan. “Rühl Haegens Molenaar biedt deze toegevoegde waarde als echt Eindhovenens kantoor in deze regio zeker. Ze zijn immers sterk vertegenwoordigd in het wat kleinere mkb. We kunnen samen, met in totaal zo’n vierhonderd goed opgeleide professionals, een nog bredere doelgroep in Zuid-Nederland krachtiger bedienen. Daarvan ben ik absoluut overtuigd. Bovendien kunnen we dankzij deze



omvang de juiste medewerkers binnenhalen en aan ons binden.”

### Persoonlijke touch

Een bepaalde omvang is in de ogen van de heren dus absoluut noodzakelijk om klanten optimaal te kunnen bedienen. Dit zeker gezien de stormachtige ontwikkelingen in de branche waarin zij werkzaam zijn. Ontwikkelingen veroorzaakt door de invloed van de strenger wordende wet- en regelgeving. Wat voor de vier echter vooropstaat, is dat kwalitatief hoogstaande dienstverlening gepaard gaat met een persoonlijke touch. Hieraan mag de grootte van een organisatie nooit afbreuk doen. “We zijn behalve een bekwame accountant/adviseur ook een sparringpartner en vertrouwenspersoon voor onze klanten”, verwoordt Verhoeven deze persoonlijke aanpak.

Weijers: “Er zijn echter vele verschillende ondernemers. Aanvoelen waaraan iemand behoefte heeft, wordt in ons vak steeds belangrijker. We houden ondernemers dan ook gevraagd en ongevraagd een spiegel voor, geven preventief advies en indien nodig werken we ook sturend. In dit snelle schakelen tussen verschillende aanpakken schuilt een belangrijk deel van ons onderscheidend vermogen. En juist hierin, in deze persoonlijke betrokkenheid bij onze klanten, moeten we blijvend investeren. Alleen op die manier kunnen we als lokale speler ondernemers in Zuid-Nederland serieus toegevoegde waarde blijven bieden. Kort op de bal spelen is en blijft daarom het uitgangspunt.”

### Fysieke samenvoeging

Voor klanten van Rühl Haegens Molenaar verandert er volgens De Bie in de komende tijd fysiek gezien weinig als gevolg van de nieuwe samenwerking. “Iedere ondernemer behoudt zijn vertrouwde contactpersoon en voorlopig blijven wij werken vanuit ons pand aan de Noord Brabantlaan in

Eindhoven. Hier in Waalre zijn Witlox en Van den Boomen immers zelf al uit hun jasje gegroeid. Van een fysieke samenvoeging is voorlopig dus geen sprake. Daarvoor zal eerst de al geplande nieuwbouw hier gereed moeten zijn.”

Op het gebied van dienstverlening voorziet Molenaar louter voordelen voor zijn klanten. “Onze aandacht en betrokkenheid zal, zoals eerder gezegd, niet veranderen. Dit geldt ook voor onze concurrerende tarieven. Toegevoegde waarde heeft deze samenwerking voor onze klanten echter zeker. Denk maar eens aan de enorme expertise die Witlox en Van den Boomen in huis hebben op het gebied van de financiële, fiscale, juridische en p&o-praktijk. Specialistische kennis waaraan ook kleinere bedrijven steeds vaker behoefte hebben. Wet- en regelgeving neemt immers alleen maar toe. Ditzelfde geldt voor de internationalisering, ook binnen het kleinere mkb.”

“De vestigingen van Witlox en Van den Boomen in onder meer het Belgische Hasselt en Herentals onder de naam Van Havermaet Groenweghe vormen dus zeker ook een pluspunt”, vult Verhoeven aan. “Net als onze internationale inbedding in drie wereldwijde samenwerkingsverbanden van zelfstandige adviesorganisaties. Hierdoor kunnen we immers ook de klanten van Rühl Haegens Molenaar in nagenoeg elk land van dienst zijn.”

### Inhoudelijke klik

In Eindhoven en omgeving hebben Witlox en Van den Boomen en Rühl Haegens Molenaar Eindhoven dankzij de samenwerking een nog sterkere positie weten te verkrijgen. Of Witlox en Van den Boomen ook met de kantoren in Tilburg en Rosmalen in de (nabije) toekomst in de regio's Tilburg en 's-Hertogenbosch samenwerkingsverbanden zullen aangaan met collega-kantoren sluit Verhoeven niet uit. “Maar”,

stelt hij nadrukkelijk. “Groeien is voor ons geen doel op zich. Blijven bouwen aan een multi-disciplinaire adviesorganisatie die klanten én medewerkers meerwaarde biedt, is dit wel. Om die meerwaarde te optimaliseren, sluit ik niet uit dat we ook in andere regio's samenwerking zullen zoeken. De juiste partner moet zich echter aandienen. Alleen wanneer er sprake is van een inhoudelijke klik brengt nieuw bloed binnen een organisatie vooruitgang. Met Rühl Haegens Molenaar is dat absoluut het geval.”



### Witlox en Van den Boomen

Eindhovenseweg 128  
Postbus 120  
5580 AC Waalre  
T +31 (0)40 221 58 05  
F +31 (0)40 221 21 35  
www.witlox.com of www.boomen.com



### Rühl Haegens Molenaar

Noord Brabantlaan 265  
Postbus 4148  
5604 EC Eindhoven  
T +31 (0)40 295 10 50  
F +31 (0)40 295 10 55  
www.rhmweb.nl



Wim Weijers & Raymond de Bie